

SUCCESS STORY



Comment transformer une contrainte réglementaire en opportunité

Par une approche globale intégrant l'IFC dans un CPE pour garantir une véritable économie sur la facture énergétique et une rénovation énergétique du patrimoine

LE PROJET HABITAT DROUAIS EN QUELQUES CHIFFRES



Tous les éléments de la solution proposée contribuent à l'objectif final : la réduction des consommations énergétiques tout en améliorant le confort des locataires

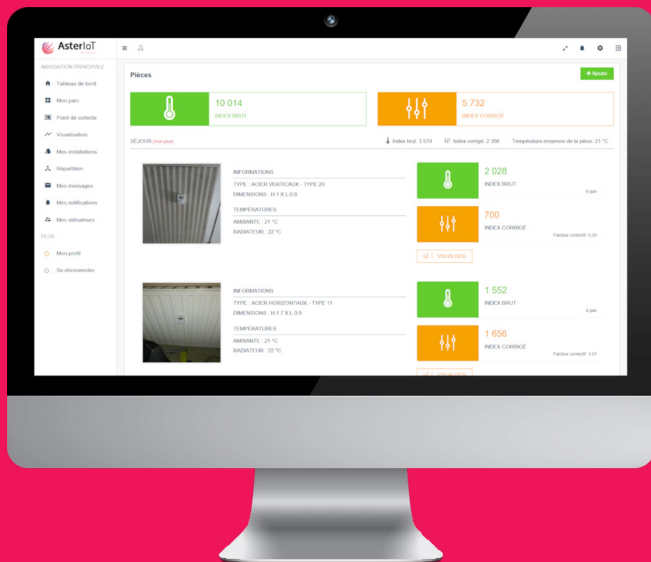


- Une solution IoT innovante composée de RFC et de compteurs d'eau chaude sanitaire connectés, d'une infrastructure de communication et d'une plate-forme web permettant de mesurer, de répartir les consommations, de superviser les installations et de fournir un inventaire exhaustif et visuel des radiateurs et des RFC.
- Une télé-gestion des chaufferies et des sondes de températures connectées dans les logements pour mesurer les températures ambiantes et ajuster si nécessaire les consignes.
- Des robinets thermostatiques afin de compléter l'offre RFC et assurer un meilleur confort pour les locataires.



**APPROCHE
GLOBALE**
=
**BÉNÉFICES
SUPÉRIEURS**

**UNE RÉALISATION AU DELÀ
DES ENGAGEMENTS ET DES
ATTENTES DU CLIENT :**



- 15% de réduction de la facture énergétique garantis = bon pour la planète, pour le client et pour le locataire.
- Un projet complexe, contraignant, urgent = Une relation de confiance entre le client et l'exploitant pérennisée.
- Rapidité et suivi en temps réel à distance de l'installation : application smartphone fournie par AsterIoT.
- Simplicité du déploiement, traçabilité des compteurs et fiabilité des donnée : paramétrage simplifié via l'application d'installation.
- Taux de pénétration exceptionnel dans les logements (92% au 1er passage, 99% au 2ème passage) et dérangement minimum des locataires : gestion agile des rendez-vous.
- Qualité des installateurs : compétence technique et savoir-être très appréciés (mise en confiance des locataires, propreté pendant et après l'intervention).
- Contrôles qualité surprises par Habitat-Drouais très concluants.
- Relation de confiance immédiate et satisfaction du client : sens du service, culture du résultat et transparence dans la communication.



Frédéric HETTINGER,
Responsable de Centre
Opérationnel Dalkia

**NOUS NOUS TENONS À VOTRE DISPOSITION POUR ÉTUDIER VOTRE PROJET
ET AINSI VOUS PERMETTRE DE BÉNÉFICIER DES AVANTAGES TECHNOLOGIQUES
DE NOS SOLUTIONS D'OBJETS CONNECTÉS.**



102 bis, rue de l'Arquette
14000 CAEN



+33(0)2 31 99 08 42



contact@asteriot.fr



www.asteriot.fr



AsterIoT
By Demand